国美自创立34年来，致力于服务百姓家庭，成就美好生活。在创业近三十多年的历程，从珠市口的第一家门店升级到线上线下全渠道连接消费者的“到网、到店、到家”全零售网络;从电器拓展到全行业全品类满足家庭刚需的“家・生活“供应链平台.以真选低价、快送准时达、娱乐买娱乐卖分享乐的经营理念和做法，全力打开新的局面。同时，从销售模式上转变为线上线下多种销售模式，为用户提供有竞争力的商品及服务。甘肃国美电器有限公司系国美零售控股公司的子公司，所辖区域遍布天水陇西、甘谷等河东区域，酒泉、嘉峪关、武威等河西区域，宁夏区域，自有员工共计近500多人。彩电、空调、冰洗、洗衣机、生活电器、3C智能产品的销售份额在甘肃家电市场保持领先地位现根据公司市场拓展及新业务发展需要，诚邀致力于在新零售行业发展的有志之士加盟，共同成长，共同发展!

储备门店店长(4500-5500元/月+岗位销售提成)

岗位职责:

1. 需要负责根据公司下达的门店经营管理指标及销售任务，制定相应的销售计划;
2. 对销售任务的完成情况进行分析总结;通过对团队的激励，
3. 社群营销、异业合作、直播等方式带领团队完成公司各项销售任务。

储备门店主任：3750-4500元/月岗位销售提成

①根据销售任务贯彻销售政策，跟踪分析每日、每周、没月的销售任务完成情况；

②负责人员调配和员工激励，对营业员和促销员进行培训，通过巡查监督，指卖场销售，掌控卖场情况；

③组织实施市场调查，并反馈市调报告，以确保价格优势；

④负责样机和库存管理。

储备门店主任助理：3300-4000元/月

1.协助主任根据销售任务贯彻销售政策，跟踪分析每日、每周、每月的销售任务完成情况；

2.协助主任负责人员调配和员工激励，对营业员和促销员进行培训，通过巡查监督，指导卖场销售，掌控卖场情况；

3.协助主任进行库存管理，及时补充门店自提商品和本品类组赠品的库存；

4.协助主任负责根据本区域客流量、人员上岗等实际情况调配本区域人员进行站岗、补岗；

5.负责门店的其他工作

客户顾问3750-4650元/月+岗位销售提成

岗位职责：

1、负责到店顾客接待与引导，下载 APP ，引导顾客进群，解决需求；

2、负责卖场样机展示、价签调整、环境卫生、卖场形象等；

3、负责协助顾客实现销售成交、帮助顾客解决售后、安装等事宜更进。

4、负责门店样机出及商品安全，现提商品提货 ；

5、负责门店二线岗位的其他工作；

6、店长安排的其他临时工作事宜

社群管理专家（3000-3500元/月岗位销售提成）

岗位职责：

1、负责用户社群的组建，包括拉新、会员转化日常管 理运营和维护；

2、负责通过运营提高用户使率及 app购买转化率；

3、负责群内互动，解答顾客问题增加粘性；

4、负责群内销售任务达成。

全程导购（3300-4500元/月）

岗位职责：

1、负责APP用户转化，通过APP解答顾客关于商品、价格、性能等咨询；

2、负责美信群与顾客互动，进行商机接起、回访；

3、负责结合顾客需求推荐相应产品链接信息，协助顾客完成下单；

4、负责协助顾客完成售后服务、物流配送咨询搭建；

5、负责顾客套购产品方案的解决；

6、负责引导顾客复购；

福利待遇

1.具有同行业丰厚的竞争力薪资; 五险一金、带薪年假、节日福利、定期体检、春节红包、节假日福利品;年度员工团建等;

2.畅通的晋升渠道:公司针对每个岗位有职业发展规划,您负责努力,我们帮您绽放!

3.专业的培训计划,岗位1对1带教,让您在最快的时间熟悉工作环境和工作内容,尽快融入团队。

面试地址：甘肃省兰州市城关区万盛大厦国美电器4楼人力资源部（联系人：牛女士， 电话：0931-4818905）